

**(DNA3.0)**

**BST 喜業塾**

**講師：久家 邦彦**

# 成果をつくる3つの質問

1. 参加目的は何ですか？
2. 欲しい結果(ゴール)は何ですか？
3. 課題は何ですか？

# 本日の内容

1. **コンセプト！の壁を越える技術！**
2. **Aポジション と Bポジション**
3. **コンテンツ設計シート**

(2) 人との信頼関係を構築する！

# 全体像

①

売れるコンセプトの壁を越える！  
**売れるコンセプト**

(対象を明確化)

- ・ 誰に、何を
- 見込み客ニース
- ・ 日本一質の高いコンテンツを提供

③

集客の壁を越える！

**見込み客リスト取得**  
他人 → 見込み客

- ブログ、FB、紹介、広告などで
- ・ WEBメディアにアクセスを集めて見込み客リストを増やす

④

信頼関係の壁を越える！

**プラスαの価値提供で信頼関係を構築する**

**見込み客 → ファン客**

- 日本一良質なコンテンツ
- 愛情あるコンテンツ
- 感動するコンテンツ
- ・ ステップメール
- ・ 勉強会, セミナー

⑤

セールス壁を越える！

**セールスのストレスをなくす**

ファン客 → 顧客

- カウンセリング
- セールス
- TOPセールスの哲学
- 7つのセオリー
- 3つの極意

②

商品壁を越える！

**儲かる仕組み構築**

- ・ 商品パッケージ
- ・ 強い取引の条件

**顧客 → 大ファン**

リピート、紹介、**JV**

**マスターマインド**

(1) 自分との信頼関係を構築する！

人間関係の壁を越える！  
**心の壁を越える**

- ・ 7億円の宝くじ
- ・ 中心的な価値観
- ・ 感情のコントロー5ステップ
- ・ カウンセラーアプローチ

できない！の壁を越える！  
**毎日1%成長する**  
**勝ち癖**

- ・ 命を救うマインドセット
- ・ ロールモデルTTO, MUY, MM
- ・ 細分化して1個1個解決する

時間の壁を越える！  
**最短で成功する**

- ・ 4:96の法則
- ・ ヘッドピンを狙って倒す
- ・ 白光の誓い！



**人間関係の壁を越える！**

# 2つの人間関係

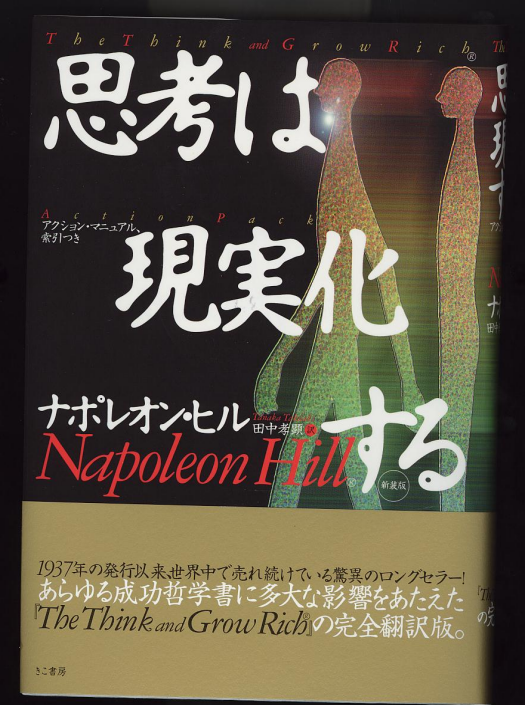
**他人との人間関係**

**自分との人間関係**

**自分との人間関係  
から始める！**

**自分の感情を思い通りに  
動かす**

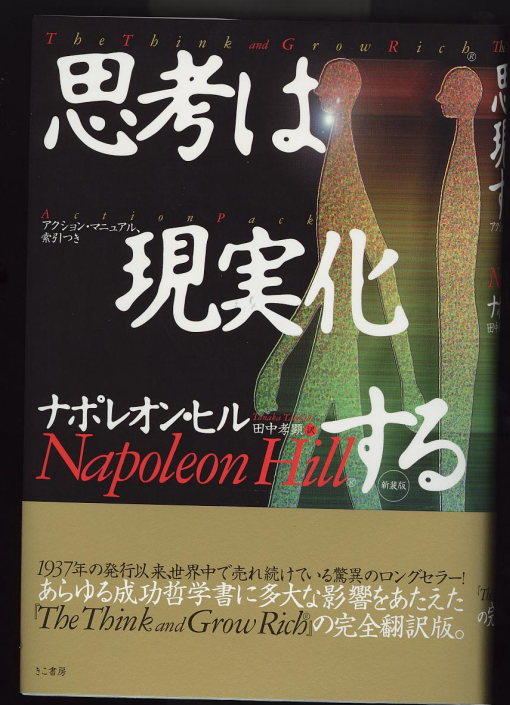
マインドセット  
から始める！



物事は心にもとづき つくり出される

お釈迦様

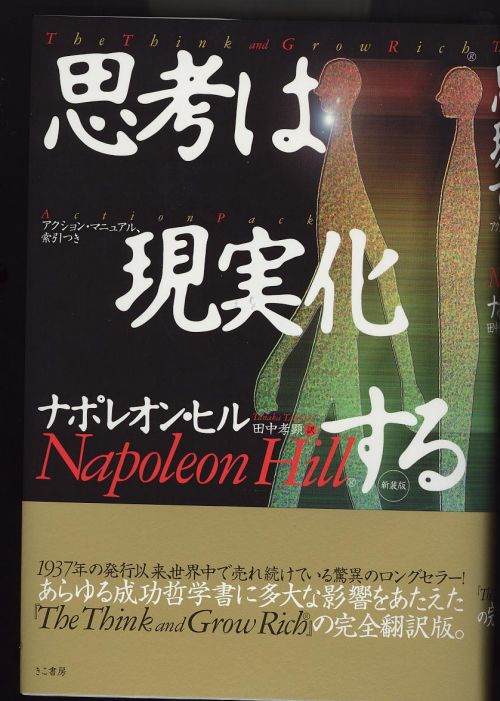
求めよ、さらば与えられん



門を叩け、さらば開かれん

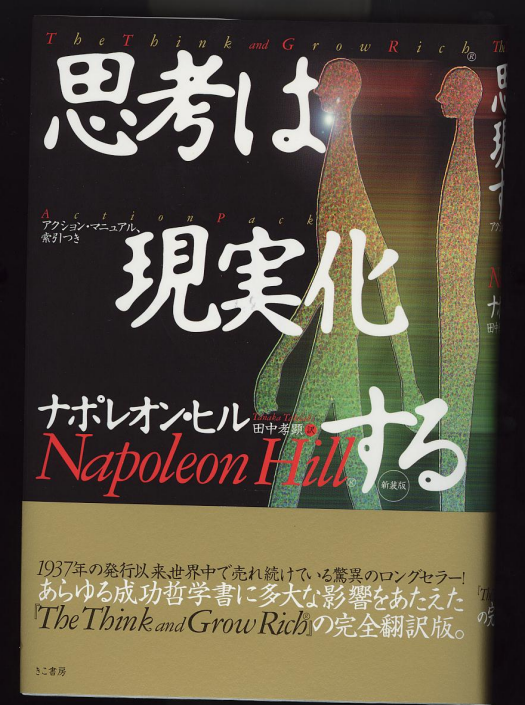
イエス・キリスト





人間は自分考えた  
とおりの人間になる

ウィリアム・ジェームズ



# 思考は現実化する

ナポレオン・ヒル博士

命を救う

マインドセット7ステップ

受け取りの法則

アイデア

# 命を救うマインドセット！

- ①自分の人生を生きる決断をする！
- ②目的とゴール、信条を明確にする
- ③紙に書き出す
- ④紙を持ち歩きイメージする
- ⑤寝る前、朝にイメージする
- ⑥アイデアを書き留め実践する
- ⑦目の前の人、出会いを大切にする

# ヴァーチャル インタビュー

13の質問

言葉から  
感情をコントロール  
する5つのステップ

(1)

豊かな感情で生きる  
自分の氣元を自分で  
とると決める



(2)

マイナス言葉の  
パターン認識

(3)

マイナス言葉の  
パターン破壊

(4)

プラス言葉の  
パターン構築

(2) 人との信頼関係を構築する！

# 全体像

①

売れるコンセプトの壁を越える！  
**売れるコンセプト**

(対象を明確化)

- ・ 誰に、何を
- 見込み客ニース
- ・ 日本一質の高いコンテンツを提供

③

集客の壁を越える！  
**見込み客リスト取得**  
他人 → 見込み客

- ブログ、FB、紹介、広告などで
- ・ WEBメディアにアクセスを集めて見込み客リストを増やす

④

信頼関係の壁を越える！  
**プラスαの価値提供で信頼関係を構築する**

- 見込み客 → ファン客**
- 日本一良質なコンテンツ
- 愛情あるコンテンツ
- 感動するコンテンツ
- ・ ステップメール
- ・ 勉強会, セミナー

⑤

セールス壁を越える！  
**セールスのストレスをなくす**

- ファン客 → 顧客
- カウンセリング
- セールス
- TOPセールスの哲学
- 7つのセオリー
- 3つの極意

②

商品壁を越える！  
**儲かる仕組み構築**

- ・ 商品パッケージ
- ・ 強い取引の条件
- 顧客 → 大ファン**
- リピート、紹介、**JV**
- マスターマインド**

(1) 自分との信頼関係を構築する！

人間関係の壁を越える！  
**心の壁を越える**

- ・ 7億円の宝くじ
- ・ 中心的な価値観
- ・ 感情のコントロー5ステップ
- ・ カウンセラーアプローチ

できない！の壁を越える！  
**毎日1%成長する**  
**勝ち癖**

- ・ 命を救うマインドセット
- ・ ロールモデルTTO, MUY, MM
- ・ 細分化して1個1個解決する

時間の壁を越える！  
**最短で成功する**

- ・ 4:96の法則
- ・ ヘッドピンを狙って倒す
- ・ 白光の誓い！

**できないの壁を越える！**

**毎日1%成長する**

**行動した結果は、2つ**

**行動した結果は、**

**「成長」 か 「成功」**



人と比べない！

何と比べる？

**人と比べない！**

**昨日の自分と比べる！**

**時間の壁を越える！**

**時間の壁を越える！**

**20:80の法則**

# 4:96の法則

自分一人で稼ぐ  
か  
他の人と協力する

**コンセプトの壁を越える技術！**



**コンセプトとは何ですか？**

**コンセプトとは何ですか？**

**→ 売れる企画**

# 売上1546万円達成！

プレジヤーク株式会社  
代表取締役 泉澤義明

セミナーの集客に限界を感じていた状態から、  
本当に売上が自動化してしまいました。



セミナー54名集 売上1546万円達成！

# 「古物商 独立開業講座」

以前は、、、

「顧客数」×「単価」×「購買頻度」= 売上

3人 × 5000円 × 1 = 15000円

「リサイクル喜業塾」

## スクール受講後

「顧客数」×「単価」×「購買頻度」= 売上

40人 × 38万円 × 1 = 1520万円

「売上」とは、、、何ですか？



# 売上とは

「売上」＝「顧客数」×「単価」×「リピート数」

# 売上とは

「顧客数」×「単価」×「購買頻度」= 売上

3人 × 5000円 × 1 = 15.000円

↓ ↓ ↓  
40人 × 38万円 × 1 = 1520万円

↓ ↓ ↓  
13倍 × 76倍 × 1 = 約1000倍

「リピートする！」

# 売上とは

「顧客数」×「単価」×「リピート数」= 売上

3人 × 5000円 × 1 = 15000円

↓ ↓ ↓  
39人 × 40万円 × 1 = 1560万円

↓ ↓ ↓  
13倍 × 80倍 × 「5」 = 約5000倍

「浅井佐知子さん」

世界一やさしい  
不動産投資  
の  
教科書  
1年生



浅井佐知子

再入門にも  
最適!

失敗しない  
物件選びから  
買付・契約・管理、  
売却のしかたまで  
わかる!  
見つかる!

300万円  
から楽しく  
資産を  
増やせる

不動産  
投資の  
入門書!

最初の物件から  
楽しく運用できる  
勝利の方程式を  
詳細解説!  
あなたを  
確実に稼げる  
体質にする

上巻の読み手!!

「不動産投資成功シート」  
ダウンロードサービス 出

浅井佐知子さん

Facebookで質問に、答える習慣！

# S. ジョブスの言葉



「コンテンツ設計シート」

「コンテンツリサーチ」

マクドナルドは何屋ですか？

# マクドナルド創業者 レイクロック



マクドナルドは何屋ですか？

→ 不動産屋です

怪物が。

英雄が。

ファウンダー

レイクロック

→ 俺は、コンセプトを発明した



# 成功は ゴミ箱の 中に

レイ・クロック  
ロバート・アンダーソン  
野地鉄富  
柳井正・孫正義



Ray Kroc  
レイ・クロック自伝  
世界一、億万長者を生んだ男——マクドナルド創業者



ユニクロ、ソフトバンク  
「成長の教科書」初公開

ユニクロ 会長兼社長 ソフトバンク 社長  
柳井正・孫正義

これが僕たちの  
人生のバイブル!

P R E S I D E N T B O O K S



# 年収1億円を稼ぐ方法

自分一人で稼ぐ

他の人と協力する

23年で7万5751人を集客した方法  
とは？

「A ポジション」と「Bポジション」



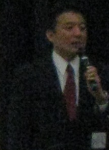


本田健さん\*SSIナポレオン・ヒル財団マスターマインド講演会  
『大好きなことをして幸せに夢を叶える、成功哲学の学び方』

思考は  
思考は現実化する  
現実化する

人間は自分が考えているような

人間になる











日本現代化戦略研究所  
東京校  
2014年11月14日

日本を守る  
国策討論会



















## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・オプトインアフィリエイト(メールアドレス)
- ・商品成約アフィリエイト

**【Zoom】セミナー集客・満席法  
キャンペーン**

**10月23日～11月3日**

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・オプトインアフィリエイト(メールアドレス)
- ・商品成約アフィリエイト



## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・オプトインアフィリエイト(メールアドレス)
- ・S-VIP 1200円 → 2000円
- ・VIP 1000円 → 1800円
- ・一般 200円

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・VIP 商品成約アフィリエイト

上位コース

成約報酬 12万円

実践コース

成約報酬6万円

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

### ・S-VIP 商品成約アフィリエイト

上位コース

成約報酬 20万円

実践コース

成約報酬12万円

# 特典

2ステップ集客法  
プレゼント

S-VIP

アフィリエイト希望

10月20日(金)21:00~23:00

日本一売れる  
コンセプトをつくるには！  
どうすればいいですか？

その分野で

日本一質が高い！

商品やコンテンツ  
をつくること！



コーチ、コンサル、セラピスト  
カウンセラーなら、、、

大切なことは【3つ】です

# 売れる！コンセプトをつくる 【3つのポイント！】

- (1) 良質な商品やコンテンツをつくる
- (2) 愛情を持って商品やコンテンツをつくる
- (3) 感動する商品やコンテンツをつくる

(1) 良質な商品やコンテンツをつくる

(2) 愛情を持って商品やコンテンツをつくる

(3) 感動する商品やコンテンツをつくる

この【3つのポイント！】をやると！

売上が上がる！

日本一売れる  
コンセプトをつくるには！

どうすればいいですか？



その分野で

日本一質が高い！

商品やコンテンツ  
をつくること！

「コンテンツ設計シート」

# 宿題コミットシート

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・オプトインアフィリエイト(メールアドレス)
- ・商品成約アフィリエイト

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

- ・オプトインアフィリエイト(メールアドレス)
- ・S-VIP 1200円 → 2000円
- ・VIP 1000円 → 1800円
- ・一般 200円

## 【2つのアフィリエイト(紹介報酬)】

### ・S-VIP 商品成約アフィリエイト

上位コース

成約報酬 20万円

実践コース

成約報酬12万円

**”愛から始めよう”**

**毎日の出逢い楽しみながら**

**やり遂げるまで**

**改善を重ねる！**



愛からはじめて

夢をもって

成し遂げる！

動力革命で人を幸せに！



## **BST喜業塾（DNA 3.0）ミッション**

- ・クライアントや関係者に喜ばれ年収1000万円を  
毎年継続して稼ぐ、プロの喜業家を育成する！**
- ・悩みの根本原因を解決して、理想の毎日を現実化する  
マスターマインドの和を広げる！**
- ・自分を愛して毎日を楽しみ！  
人を愛して人に優しく親切にする文化を広げ  
豊かで美しい日本を守り、世界の発展に貢献する！**